

GESUCHT (W/M/D)

MITARBEIT TELEFONISCHER VERTRIEB

Dauerhafte Verstärkung für unser Team gesucht.
20 bis 35 Stunden / Beginn ab sofort in Weimar

Als Verlag bringen wir Nachhaltigkeit nach vorne, indem wir Kindern bundesweit den kostenlosen Zugang zu nachhaltiger Bildung ermöglichen. Wir entwickeln und vertreiben hochwertige Bildungsmaterialien, wie das nachhaltige Hausaufgabenheft „Möhrchenheft“. Dabei arbeiten wir vorrangig mit Städten, Gemeinden und Ministerien zusammen, aber auch mit Unternehmen. Um noch mehr Kindern den (kostenfreien) Zugang zu nachhaltiger Bildung zu ermöglichen, suchen wir dich als Verstärkung für unser Vertriebsteam. Am liebsten ab sofort und in Weimar. Wir freuen uns auf dich!

Zu deinen Aufgaben gehören:

- Telefonischer Verkauf unserer nachhaltigen Produkte im B2B und B2G
- Auftragsabwicklungen – vom telefonischen Verkaufsgespräch über die Angebotserstellung bis hin zur After-Sales Betreuung stehst du in engem Kontakt mit unseren Kund:innen
- Strategische Kundenentwicklung – du setzt kreative und bewährte Verkaufstechniken ein, um neue Kund:innen zu gewinnen, sie zu begeistern und langfristig zu halten
- Kundenberatung und Kontaktpflege – du bietest individuelle Beratung, pflegst langfristige Beziehungen, hältst deine Kund:innen über neue Produkte und Entwicklungen informiert
- Teilnahme an Veranstaltungen und Messen, um persönlichen Kontakt zu stärken, Aufträge zu akquirieren und Feedback einzuholen

Das bringst du mit:

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit 1–3 Jahren Berufserfahrung oder Bachelor-Studium im kaufmännischen Bereich – auch Quereinsteiger:innen mit Spaß am Vertrieb sind passend qualifiziert
- Erfahrungen in der Outbound-Telefonie oder Vertrieb mit direktem Kundenkontakt
- fließende Deutschkenntnisse sind erforderlich, da wir deutschsprachige Schulmaterialien entwickeln
- Kommunikationsstärke und Überzeugungstalent, gepaart mit einem sympathischen und verbindlichen Auftreten
- eigenverantwortliches Arbeiten mit dem ausgeprägten Gespür für die Kundenbedürfnisse und kreativen Angebots- und Verkaufsideen
- hohes Maß an Teamfähigkeit und Eigeninitiative
- routinierter Umgang mit Excel, Word und CRM-Systemen

Nice to have:

- Du bist in diesen Bereichen aktiv oder erfahren: Nachhaltigkeit, Bio-Branche, nachhaltige Bildung, nachhaltiges Wirtschaften, kommunale Strukturen, Fairer Handel, Klima- oder Umweltschutz.

Das bringen wir mit:

- unbefristetes Arbeitsverhältnis ab sofort
- einen modernen Arbeitsplatz, MacBook, Gleitzeit und flexiblen Home-Office Regelung
- 30 Tage Jahresurlaub + ein Sondertag
- umfassende Einarbeitung mit festen Trainingsbestandteilen für die optimale Vorbereitung für den Vertriebsalltag
- die Möglichkeit, unser (noch) kleines Unternehmen aktiv mitzugestalten
- engagierte & empathische Kolleg:innen vor Ort und remote
- optional für alle Foodies: Mittags gemeinsames Kochen
- Achtung: Kein Kicker, dafür eine einladende Wiese hinterm Haus für Mittagspause und Möhrchen-Meetings

Wir sind ein Unternehmen mit Sinn, das gleichermaßen wirtschaftliche, soziale und ökologische Ziele verfolgt. Du fühlst dich angesprochen? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per E-Mail an Andreas Bauermeister unter [↗ karriere@moehrchenheft.de](mailto:karriere@moehrchenheft.de)

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Möhrchenheft

Andreas Bauermeister
Paul-Schneider-Str. 17
99423 Weimar

karriere@moehrchenheft.de
0160 944 21 211
[↗ moehrchenheft.de](https://moehrchenheft.de)